

#2
revista

La Pitahaya peruana
**El dragón de
mercados Globales**

Un nuevo modelo
**Reporte de
Rentabilidad**

Wayu Perú recupera terreno
**Repunte de la
palta hass**

WAYU
CONECTA

REVISTA TRIMESTRAL



**Pág.
01**

Palabras de Bienvenida

Un canal exclusivo para consultas y atención post venta de inversionistas.



1

Avances del proyecto

**Pág.
06**

Avances del Proyecto Norte:

movimiento de tierras y habilitación del pozo.

**Pág.
07**

Carretera Boca del Río – Tacna

Una obra que impulsa el futuro

**Pág.
09**

Avanzamos con más

Riego Tecnificado

**Pág.
10**

Un nuevo integrante se suma a Wayu Perú

Para el Proyecto Sur

**Pág.
12**

Avances del Proyecto Sur:

Llegada de alambre galvanizado.





2

Nuestros Inversionistas

Pág.
14

Reporte de
Rentabilidad

Pág.
15

Estamos preparando nuestras
visitas al proyecto sur

Pág.
16

Comprometidos contigo:
atención Postventa en Wayu Perú



3

Actualidad en la agroexportación

Pág.
19

¡El repunte de la palta peruana!
Exportaciones crecen más de 60% en abril y mayo 2025 tras un inicio desafiante

Pág.
21

La Pitahaya Peruana:
El Dragón que Conquista los Mercados Globales.



Palabras de bienvenida

Un mensaje especial para continuar este camino juntos.

Estimados socios,

Es un verdadero honor dirigirme a ustedes y expresar, en nombre de todo el equipo de Wayu Perú, nuestro más sincero **agradecimiento por la confianza depositada en este proyecto**. Cada paso que damos en el campo es posible gracias a su decisión de acompañarnos en este camino, y eso nos llena de orgullo y responsabilidad.

En Wayu Perú asumimos un compromiso firme: **mantenerlos siempre informados de cada avance, logro y desafío que enfrentamos juntos**. Creemos que la transparencia y la comunicación constante son pilares fundamentales para fortalecer la relación que nos une y para que cada socio pueda sentirse parte activa de lo que estamos construyendo.

Queremos que estén seguros de que trabajamos día a día con la misma pasión y seriedad que nos impulsó desde el inicio. Nuestro propósito es claro: **cultivar futuro y cosechar confianza**.

A través de la revista Wayu Conecta y de nuestros canales oficiales, seguiremos compartiendo noticias, reportes y testimonios que reflejan cómo avanza este gran proyecto en el que ustedes son protagonistas.



Alef Torres Montalvan
Gerente Comercial – Wayu Perú

”

En Wayu Perú asumimos un compromiso firme: **mantenerlos siempre informados de cada avance, logro y desafío que enfrentamos juntos**.

”



Avances de proyecto

**Avanzamos con pasos firmes
y coordinados**

Con cada participación, reforzamos vínculos,
generamos alianzas y acercamos más nuestra
propuesta al público.

1

mino al

Inicio de obras en el Proyecto Norte:

movimiento de tierras y habilitación de pozo

En **Wayu Perú – Proyecto Norte** celebramos con entusiasmo el inicio de obras, que oficialmente comenzaron en el mes de **agosto**. Este es un paso trascendental que marca el arranque de una nueva etapa en nuestro compromiso por consolidar un proyecto sólido, sostenible y de gran proyección.

Este inicio viene acompañado de planes claros: en los próximos días se llevará a cabo la **prueba de aforo o bombeo**, un procedimiento técnico que nos permitirá conocer con precisión la capacidad de producción del pozo, sus parámetros hidrogeológicos y la eficiencia de extracción de agua.

¿Qué implica la prueba de aforo?

- Medir el **caudal máximo de extracción** y la estabilidad del nivel dinámico.
- Determinar la **transmisividad, coeficiente de almacenamiento y conductividad hidráulica** del acuífero.
- Obtener información clave para **dimensionar equipos e infraestructura de riego** de manera sostenible.

Un futuro prometedor

El inicio de estas obras refleja la seriedad con la que estamos construyendo este proyecto. Para nuestros socios e inversionistas, cada avance es garantía de que caminamos con **planificación, transparencia y responsabilidad técnica**, asegurando bases sólidas para el futuro desarrollo agrícola del **Proyecto Norte**.

En **Wayu Perú** seguimos avanzando con determinación, convencidos de que este nuevo capítulo será clave en la consolidación de un proyecto de alto impacto económico, social y ambiental.



Proyecto Sur: Carretera Boca del Río – Tacna, una obra que impulsa el futuro

En **Wayu Perú** celebramos con entusiasmo el otorgamiento de la buena pro para el **mejoramiento de la carretera Boca del Río – Tacna**, un proyecto de infraestructura que no solo transformará la conectividad de la región, sino que también representará un **importante incremento en la plusvalía de las inversiones de nuestros socios**.

Impacto directo en Wayu Perú

Para nuestros proyectos, esta obra significa una mejora sustancial en el acceso y en la logística. La doble vía, con mejores carriles, bermas y señalización, reducirá tiempos de traslado y dará mayor seguridad en el transporte de insumos, equipos y productos

agrícolas. Esto se traduce en **operaciones más eficientes y rentables, reforzando la solidez de la inversión en Wayu Perú**.



Beneficios para la población aledaña

La carretera también impactará positivamente a las comunidades cercanas, ya que:

- Mejorará la movilidad hacia centros urbanos y de servicios.
- Incrementará la seguridad vial, reduciendo riesgos de accidentes.
- Dinamizará el turismo y el comercio en la zona costera de Boca del Río.

Generará oportunidades de empleo y negocios locales durante y después de la ejecución de la obra.

De esta manera, se impulsa un **desarrollo integral**, en el que tanto nuestros proyectos como las poblaciones vecinas se benefician de una infraestructura moderna y sostenible.



Terreno del Sur, ubicado en Tacna

Plusvalía para nuestros socios

El aspecto más relevante para nuestros inversionistas es la **plusvalía que esta obra generará**. El mejoramiento de una vía principal eleva de inmediato el valor de los terrenos y propiedades cercanas, al hacerlas más accesibles, seguras y atractivas para nuevos proyectos inmobiliarios, turísticos y comerciales.

En **Wayu Perú**, esto significa que la inversión de nuestros socios en el **Proyecto Sur** se verá respaldada y fortalecida por un factor externo de alto impacto: **el Estado está mejorando la infraestructura que rodea nuestros proyectos, y con ello, el valor de la tierra y de la inversión crece exponencialmente**.

Con obras de este nivel, queda claro que estamos construyendo sobre bases firmes: **un futuro más rentable, más seguro y con mayor proyección para cada uno de nuestros socios en Wayu Perú**.



Avanzamos con más riego tecnificado en nuestras parcelas



En **Wayu Perú** seguimos cumpliendo con los compromisos asumidos con nuestros socios. Nos complace anunciar la **instalación de nuevas líneas de riego tecnificado en más parcelas del proyecto**, un avance que asegura mayor eficiencia en el uso del agua y garantiza condiciones óptimas para el desarrollo de nuestros cultivos.

El riego tecnificado es una de las herramientas más modernas y sostenibles en la agricultura actual, ya que permite:

- **Distribuir el agua de manera uniforme**, optimizando cada gota para los cultivos.
- **Reducir pérdidas por evaporación y filtraciones**, logrando un uso más responsable del recurso hídrico.
- **Mejorar la productividad agrícola**, al asegurar que las plantas reciban la cantidad exacta de agua y nutrientes que necesitan.
- **Consolidar estándares de calidad internacionales**, reforzando la competitividad de nuestros productos en el mercado.

Un proyecto que crece con tecnología y sostenibilidad

La expansión de las líneas de riego refleja nuestro compromiso con la innovación tecnológica y con la sostenibilidad ambiental. Cada nueva parcela que incorpora este sistema no solo fortalece la eficiencia operativa del proyecto, sino que también incrementa la confianza de nuestros inversionistas en que estamos construyendo un modelo agrícola moderno, rentable y de largo plazo.

Seguridad y plusvalía para nuestros socios

Para nuestros socios, este avance significa más que un logro técnico: es la seguridad de que sus inversiones están respaldadas por infraestructura de primer nivel. La instalación de riego tecnificado no solo mejora la producción, sino que también aumenta el valor de las parcelas, contribuyendo a la plusvalía del proyecto en su conjunto.

En Wayu Perú, seguimos avanzando con decisión, convencidos de que cada paso tecnológico que damos es un paso hacia un **futuro más rentable, sostenible y promotor para todos nuestros socios**.

Un nuevo integrante se suma a Wayu Perú – Proyecto Sur

Con gran alegría anunciamos la incorporación de Percy Merino Seminario a nuestro equipo en Wayu Perú – Proyecto Sur.



Percy cuenta con más de **20 años de experiencia en la conducción, instalación y manejo de cultivos frutales**, así como en procesos de acopio y comercialización agrícola. Su trayectoria incluye cargos de **Jefe de Campo, Jefe de Acopio y Administrador** en reconocidas empresas del sector como **Agro Chira, Agronegocios San Lorenzo, Frutos del Perú, Agromar, Quicornac, Agrícola San Francisco y Agrícola Montoro**.

A lo largo de su carrera, ha liderado proyectos productivos y comerciales en cultivos de **mango, palta, cítricos, maracuyá, papaya, piña, pitahaya, arándano y tamarindo**, consolidando resultados de alto impacto.



Entre sus principales logros destacan:

- Implementación de **buenas prácticas agrícolas**.
- Diseño de **programas de fertilización y calendarios fitosanitarios**.
- Negociación con proveedores y agricultores para **optimizar costos y asegurar la calidad**.
- Desarrollo de proyectos de **cultivos orgánicos y agroecológicos**.
- Dirección de procesos de acopio a gran escala, garantizando **trazabilidad y estándares internacionales**.

Estamos seguros de que su experiencia y liderazgo serán un pilar fundamental para seguir impulsando el crecimiento de **Wayu Perú – Proyecto Sur**, fortaleciendo nuestro compromiso con la innovación, la sostenibilidad y la excelencia en el sector agroindustrial.



Y seguimos creciendo con Visión y Estructura

Llegó el alambre Galvanizado

Infraestructura que protege tu Inversión
y respalda el crecimiento del agro

Avance clave en el Proyecto Sur: llegada de cable galvanizado

En Wayu Perú – Proyecto Sur celebramos un importante hito: la importación e instalación en campo de cable galvanizado de alta resistencia, insumo fundamental para garantizar la calidad y durabilidad de nuestra infraestructura.

El material, adquirido en el presente trimestre, cumple con los más altos estándares internacionales, lo que respalda nuestro compromiso con la excelencia técnica y la seguridad de cada etapa del proyecto.



Características técnicas

Estructura:

Alambre de acero galvanizado 1x7 (siete filamentos).

Diámetro del alambre simple:

1.6 ± 0.05 mm.

Diámetro del cordón total:

4.65 – 4.95 mm.

Recubrimiento de zinc:

≥ 153 g/m², garantizando protección anticorrosiva de larga duración.

Resistencia a la tracción:

≥ 1474 N/mm², asegurando un desempeño confiable en condiciones exigentes.

Elongación mínima:

$\geq 2\%$, lo que proporciona flexibilidad y seguridad estructural.

Carga de ruptura:

≥ 17.748 KN, una medida que asegura su capacidad de soportar grandes tensiones.

Presentación:

rollos de 2,000 metros para optimizar su transporte y manipulación en campo.

Confianza y solidez para nuestros socios

La llegada de este material estratégico es mucho más que un avance técnico: es una señal clara de que seguimos cumpliendo con los compromisos trazados y de que su inversión está respaldada por procesos serios, transparentes y de nivel internacional.

Cada metro de cable galvanizado instalado refuerza nuestra visión de construir un proyecto agrícola sostenible, rentable y competitivo, preparado para responder a los más altos estándares del mercado global.

“

En Wayu Perú – Proyecto Sur, seguimos avanzando con paso firme, consolidando un futuro que no solo genera valor económico, sino también confianza y seguridad para todos nuestros inversionistas.

”



Nuestros inversionistas

Seguimos creciendo y compartiendo grandes momentos con nuestra comunidad.

Este mes estuvo lleno de celebraciones, cambios importantes y reconocimientos que nos inspiran a seguir avanzando juntos.

2

Informe



Reporte de rentabilidad

Agradecimiento a nuestros socios de la primera etapa

En **Wayu Perú – Proyecto Sur** queremos expresar nuestro más sincero **agradecimiento a cada uno de los socios que confiaron en esta primera etapa**. Su respaldo ha sido fundamental para dar vida a un proyecto que avanza con firmeza y que hoy ya muestra resultados visibles en el campo.

Nos complace anunciar que el **primer reporte de rentabilidad está próximo a publicarse**, un hito que refleja el compromiso de nuestra empresa con la transparencia y la generación de valor compartido.

Para acceder a este informe, es indispensable

que cada socio realice su **registro en el siguiente enlace**, en caso necesite actualizar sus datos de contacto:

Este paso nos permitirá garantizar una comunicación directa, segura y personalizada, asegurando que cada socio reciba la información de manera oportuna.

Desde Wayu Perú, reafirmamos nuestro compromiso de continuar trabajando con **profesionalismo, innovación y transparencia**, consolidando juntos los avances de este gran proyecto.

Para conocer tu
reporte de Rentabilidad
escanea el Qr:



Estamos preparando nuestras visitas al proyecto sur

Muy pronto volveremos a recibirlos en el campo

Queridos socios,

Desde el área de Post Venta quiero compartirles una noticia que estoy seguro muchos estaban esperando: **En Wayu Perú ya estamos trabajando en la reapertura de las visitas a campo.**

Sabemos lo importante que es para ustedes ver con sus propios ojos cómo avanzan los cultivos y comprobar que cada hectárea sembrada crece con el mismo cuidado y dedicación que cuando iniciamos este gran proyecto juntos. Por eso, nuestro equipo se encuentra diseñando los **protocolos de visita**, con el fin de asegurar que cada recorrido se realice bajo el mejor estándar de seguridad, comodidad y transparencia

Estamos a la espera del visto bueno de parte del área agrónoma para poder publicar las fechas de visita. Mientras tanto, los invito a seguir muy de cerca nuestros canales oficiales, donde iremos publicando todas las actualizaciones:

Revista Wayu Conecta, con artículos exclusivos y reportes del avance de campo.

Canal de difusión oficial, para recibir directamente las noticias más importantes.

En Wayu Perú trabajamos con un mismo propósito: **que cada socio se sienta parte del crecimiento y pueda acompañarnos en cada etapa.**



Visita al campo del Proyecto Sur

Pronto volveremos a encontrarnos en el campo, donde todo empezó y donde seguimos construyendo el futuro juntos.

Comprometidos contigo: Así es el proceso de atención Postventa en Wayu Perú

En **Wayu Perú**, creemos firmemente que la relación con nuestros inversionistas no concluye con la firma del contrato. Por el contrario, esta relación se **fortalece y construye día a día**, en cada contacto, en cada consulta resuelta, y en cada respuesta oportuna. Por ello, hemos desarrollado un proceso de atención postventa que refleja nuestros valores de **transparencia, responsabilidad y mejora continua**.

Horario de atención personalizado:

El equipo de postventa de Wayu Perú está disponible de lunes a viernes, de **9:00 a.m. a 5:30 p.m.** (y los sábados según disponibilidad previa coordinación). Este horario está diseñado para ofrecer un servicio cercano, ágil y a la medida de las necesidades de cada socio.

- **¿Cómo iniciar un proceso de consulta o reclamo?**

Para asegurar una atención eficiente, se recomienda seguir estos pasos:

- **Envío de correo electrónico:** Inicie su consulta o reclamo enviando un correo a postventa@ccgroup.com.pe que contenga una descripción clara del caso, su nombre completo, DNI o RUC, número de contrato (si aplica), teléfono de contacto y cualquier documentación relevante.
- **Confirmación de recepción:** Nuestro equipo confirmará la recepción de su solicitud dentro de las **24 horas hábiles siguientes**.
- **Asignación de asesor personalizado:** Se le asignará un asesor de fidelización, quien lo acompañará en todo el proceso hasta la resolución final de su caso.
- **Plazo de respuesta:** El equipo de postventa brindará una respuesta inicial en un **plazo máximo de 5 días hábiles**, dependiendo de la naturaleza del caso.

En Wayu Perú, **el Departamento de Postventa** no es solo una unidad operativa, sino una extensión del compromiso que asumimos con cada uno de nuestros socios. Nuestro objetivo es que cada inquietud o consulta sea atendida con el **profesionalismo y respeto** que merecen. **Estamos aquí para acompañarlo en todo el proceso y más allá.**

Porque en Wayu Perú, el verdadero valor de la inversión está en la confianza y en la relación a largo plazo que cultivamos con cada uno de ustedes.

“ Más que un servicio, un compromiso ”



Comunícate a nuestros

Canales de atención Disponibles



Correo electrónico principal:
postventa@ccgroup.com.pe

Líneas telefónicas de atención directa:
+51 908 885 553 / +51 908 885 549

Canales digitales complementarios:

- WhatsApp empresarial:
consultas breves y
coordinaciones rápidas.





Actualidad en la Agroexportación

Con cada participación, reforzamos vínculos, generamos alianzas y acercamos más nuestra propuesta al público.

3

entos y via



¡El repunte de la palta peruana! Exportaciones crecen más de 60% en abril y mayo 2025 tras un inicio desafiante

La palta peruana recupera terreno y se consolida como referente global en exportaciones.

A pesar de un inicio desafiante en 2025, la palta peruana demuestra su resiliencia con un crecimiento firme en volumen y valor exportado, fortaleciendo su posición en el mercado internacional.

Durante el primer semestre de 2025, la industria de la palta en el Perú experimentó una evolución significativa. Aunque los primeros meses del año marcaron una caída abrupta en las exportaciones, la campaña logró revertir la situación a partir de marzo, consolidando un desempeño que reafirma el liderazgo peruano en el rubro agroexportador.

Análisis del Volumen Exportado (en kilogramos):

Enero y febrero: El volumen exportado disminuyó en -33.72% y -40.10% respectivamente comparado al mismo periodo de 2024, sugiriendo un inicio tardío o condiciones adversas que afectaron el despacho de fruta.

Marzo: Se observó una leve recuperación del 4.72%, lo cual marcó el inicio de una tendencia positiva.

Abril y mayo: Se registraron crecimientos significativos del 59.15% y 62.79%, reflejo de una campaña que comenzó a consolidarse con fuerza.

Junio: Con un alza del 33.99%,

el semestre cerró con indicadores positivos.

Análisis del Valor FOB (en miles de USD):

Enero y febrero: Las exportaciones cayeron más en valor que en volumen: -40.13% y -42.86%, lo que sugiere que además de menos volumen, los precios internacionales estaban por debajo de lo habitual.

Marzo: Con un aumento de 5.04%, se alineó al repunte del volumen.

Abril y mayo: El valor creció de forma notoria en 59.67% y 43.84%



notoria en 59.67% y 43.84% respectivamente.

Junio: El alza fue de 4.33%, lo que podría indicar una ligera presión a la baja en los precios por kilo.

Contexto Internacional:

Perú es el segundo exportador mundial de palta Hass, superado solo por México. Sin embargo, el repunte peruano en los últimos meses del primer semestre de 2025 sugiere un fortalecimiento de su posición como proveedor estratégico, especialmente hacia Europa, Asia y América del Norte, mercados que demandan fruta de alta calidad, con trazabilidad, certificaciones y sostenibilidad.

Factores Clave de Recuperación:

- Mejor planificación logística tras los retrasos iniciales.
- Mayor acompañamiento técnico al productor.
- Estrategias comerciales renovadas para recuperar precios y posicionamiento.

La campaña de palta peruana 2025 inició con desafíos notables, pero demostró una capacidad de recuperación que destaca la madurez del sector agroexportador. El crecimiento constante desde marzo demuestra la eficiencia del ecosistema agroindustrial peruano, el compromiso del productor nacional y la confianza internacional en la calidad del fruto. Así, el Perú no solo se mantiene como potencia exportadora, sino que apunta a liderar con fuerza creciente los mercados globales de palta Hass.





La Pitahaya Peruana: El Dragón que Conquista los Mercados Globales



En los últimos años, la pitahaya peruana —conocida mundialmente como dragon fruit— ha dejado de ser una fruta exótica de bajo perfil para convertirse en una de las estrellas emergentes de la agroexportación. Los datos recientes confirman que estamos ante un fenómeno que no solo sorprende por su velocidad de crecimiento, sino también por su potencial de posicionar al Perú como un jugador clave en el mercado internacional de frutas tropicales.

Un Semestre Récord

Durante el primer semestre de 2025, el Perú exportó más de **693 toneladas de pitahaya**, lo que generó ingresos superiores a **US\$ 1.6 millones**, según cifras oficiales. Estos resultados marcan un crecimiento del **71 % en volumen y un 19% en valor FOB** frente al mismo periodo de 2024. El camino ha sido vertiginoso: en el primer trimestre de este año, ya se habían exportado **626 toneladas**, cifra que superó en pocos meses todo el volumen exportado en 2024 (422t). Para dimensionar el salto, basta recordar que en 2022 apenas se enviaron 4.3 toneladas al exterior.

Europa: El Mercado Natural

Hoy, el destino casi exclusivo de la pitahaya peruana es Europa. En el primer trimestre, **España** se consolidó como el principal comprador, con más de la mitad del volumen exportado (**352 toneladas**, por un valor cercano a los **US\$ 858,000**). Le siguen **Países Bajos y Reino Unido**, con participaciones del 18 % cada uno. Alemania y Francia también comienzan a registrar importaciones crecientes.

El precio promedio se ubicó en **US\$ 2.25 por kilogramo** en el primer semestre, con variaciones significativas según mercado: el Reino Unido pagó hasta **US\$ 3.23/kg**, mientras que en Países Bajos se registró un promedio menor, de **US\$ 1.78/kg**.





De la Costa Peruana al Mundo

Aunque la pitahaya es originaria de América Central, el Perú ha sabido adaptar su cultivo en regiones como **La Libertad, Ica, Piura, Lambayeque, Lima y Tacna**. La Libertad lidera con el 60 % de la producción destinada a exportación, seguida por Ica (15 %) y Piura (12 %).

La mayor parte de la fruta enviada (99 %) se exporta en estado fresco, lo que responde a la demanda internacional por productos saludables, naturales y con baja huella industrial.

Desafíos en el Horizonte

El auge de la pitahaya peruana no está exento de retos. El principal es la **limitación fitosanitaria**, que restringe el acceso a mercados de alto valor como **Estados Unidos y Asia**. Sin protocolos adecuados y acuerdos bilaterales, la expansión queda confinada, por ahora, a Europa.

Otro reto importante es la **logística**. Mejorar la cadena de frío, el transporte y la conectividad es crucial para mantener la calidad de la fruta durante el envío. A ello se suma la necesidad de una estrategia comercial más sólida, que permita posicionar a la pitahaya peruana con el mismo éxito que alcanzaron los arándanos en la última década

El Futuro del Dragón

Todo indica que la pitahaya está llamada a ser la próxima joya de la agroexportación peruana. Con un crecimiento de tres dígitos en los últimos años y una demanda internacional en expansión, el desafío será sostener este ritmo con innovación, apertura de mercados y alianzas estratégicas entre el sector público y privado.

Si se logra, no sería exagerado decir que la fruta del dragón podría convertirse en un nuevo emblema nacional, llevando al Perú a rugir con fuerza en el escenario global.

Fuentes: Infobae (2025), Agraria.pe (2025), FreshFruit.pe (2025), Portal Frutícola (2025).



Pitahaya que conquista el mercado peruano y mundial





Y seguimos creciendo

No te pierdas la nueva edición de la Revista Wayu Perú





    Proyecto Wayu Perú
www.wayuperu.pe

Promueve:



Con el respaldo de:

